

提案営業で専門チーム

リサイクル ワ シン 廃棄物処理など支援

リサイクルワン（東京都渋谷区、木南陽介社長、03・3464・3566）は、廃棄物処理企業やリサイクル企業向けの提案営業を強化するため専門コンサルタントチームを設けた。チーム名は「営業強化支援チーム」で、メンバーは6人。これまでも個人対応で展開してきたが、市場

ニーズの拡大を前に専門チームを設け組織的な提案営業をすることで新規顧客を開拓する。

同サービスによる売り上げは初年度1億円を目指す。

含む再生・処理企業担当は全員で14人おり、競合状況や市場規模の調査、プラント導入に関する助

言など、企業の廃棄物処理やリサイクル事業を支援する。

同社はほかにも土壌汚染の調査など環境問題に関する事業を幅広く取り扱っており、07年11月期の全社売り上げは約20億円（06年11月期は12億5700万円）を見込んで